



# Asuransi Salam Anugerah Harapan

Harapan Penuh **Berkah**,  
Anugerah **Berlimpah**

**Asuransi Salam Anugerah Harapan** merupakan produk asuransi jiwa tradisional berbasis syariah yang memberikan manfaat perlindungan jiwa ditambah Nilai Tunai (jika ada) dan Manfaat Akhir Kontrak yang diberikan pada akhir Masa Asuransi dengan pilihan Masa Asuransi yang dapat disesuaikan dengan kebutuhan Anda.

## Keunggulan Produk



**Masa Pembayaran Kontribusi terbatas dengan perlindungan yang panjang**  
Hanya membayar selama 5 atau 10 tahun dapatkan perlindungan hingga 25 tahun



**Santunan Asuransi hingga 200%**  
200% Santunan Asuransi ditambah Nilai Tunai (jika ada) akan dibayarkan jika terjadi risiko meninggal dunia di Bulan Suci atau saat menjalankan ibadah haji



**Santunan Tambahan Meninggal Dunia sebesar Rp10.000.000**  
Manfaat ini diberikan jika Peserta meninggal dunia selama Masa Asuransi



**Manfaat Akhir Kontrak**  
Apabila Peserta masih hidup hingga akhir Masa Asuransi akan memperoleh Manfaat Hibah dan Nilai Tunai (jika ada)

## Manfaat Produk

### 1. Manfaat Asuransi

- **Manfaat Meninggal Dunia**  
100% Santunan Asuransi dan Nilai Tunai (jika ada) akan dibayarkan kepada Penerima Manfaat apabila Peserta meninggal dunia selama Polis berlaku.
- **Manfaat Meninggal Dunia di Bulan Suci**  
200% Santunan Asuransi dan Nilai Tunai (jika ada) akan dibayarkan kepada Penerima Manfaat apabila Peserta meninggal dunia di dalam Masa Asuransi
- **Manfaat Meninggal Dunia saat Menjalankan Ibadah Haji**  
200% Santunan Asuransi dan Nilai Tunai (jika ada) akan dibayarkan kepada Penerima Manfaat apabila Peserta meninggal dunia di dalam Masa Asuransi
- **Manfaat Tambahan Santunan Meninggal Dunia**  
Rp10.000.000 akan dibayarkan kepada Penerima Manfaat apabila Peserta meninggal dunia di dalam Masa Asuransi

### 2. Manfaat Akhir Kontrak

Apabila Pemegang Polis masih hidup hingga Tanggal Berakhir Polis, maka Pengelola akan membayarkan:

- Nilai Tunai (jika ada); dan
- Manfaat Hibah

**Manfaat Hibah = Faktor Bonus\* x Kontribusi Tahunan**

\* Faktor Bonus:

Plan	Faktor Bonus	Plan	Faktor Bonus
5P10	275%	10P15	700%
5P15	275%	10P20	775%
5P20	287,5%	10P25	875%

## Ketentuan Produk

• <b>Usia Masuk</b>	18 – 80 tahun					
Pemegang Polis						
Peserta	<b>Masa Asuransi</b>	<b>Usia Masuk</b>				
	10 tahun	12-55 tahun				
	15 tahun	12-50 tahun				
	20 tahun	12-45 tahun				
	25 tahun	12-40 tahun				
• <b>Masa Asuransi</b>	10, 15, 20, 25 tahun					
• <b>Mata Uang</b>	Rupiah					
• <b>Masa Pembayaran Kontribusi</b>	5 atau 10 tahun					
• <b>Frekuensi Pembayaran Kontribusi</b>	Bulanan/Kuartalan/Semesteran/Tahunan					
• <b>Kontribusi</b>	<b>Masa Pembayaran Kontribusi</b>	<b>Minimal Kontribusi</b>				
	5 tahun	Rp6.000.000 per tahun				
	10 tahun	Rp3.600.000 per tahun				
• <b>Plan</b>	<b>Masa Pembayaran Kontribusi</b>	<b>Nama Plan</b>				
	5 tahun	5P10, 5P15 & 5P20				
	10 tahun	10P15, 10P20 & 10P25				
• <b>Santunan Asuransi</b>	Kontribusi Tahunan x Faktor Santunan Asuransi					
<b>Faktor Santunan Asuransi</b>						
<b>Plan</b>	<b>12-30</b>	<b>31-35</b>	<b>36-40</b>	<b>41-45</b>	<b>46-50</b>	<b>51-55</b>
5p10	30	22,5	15	6,25	5	5
5p15	30	22,5	15	6,25	5	
5p20	30	22,5	15	6,25		
10p15	60	45	30	12,5	10	
10p20	60	45	30	12,5		
10p25	60	45	30			

Catatan: Kontribusi yang dibayarkan sudah memperhitungkan komponen *Ujrah* dan/atau komisi yang diberikan oleh Sun Life Indonesia sebagai perusahaan asuransi kepada tenaga pemasar.

## Surplus Underwriting

Surplus *Underwriting* akan dibagikan setelah dikurangi *Qardh* (jika ada) sesuai dengan persentase pembagian (*nisbah*) sebagai berikut:

- Pemegang Polis : 50%
- Pengelola : 40%
- Dana *Tabarru'* : 10%

## 1. Alokasi Kontribusi

### a. Alokasi Kontribusi untuk Dana Tabarru'

Sebesar luran *Tabarru'* yang diambil dari Kontribusi dan dikenakan setiap bulan selama Masa Pembayaran Kontribusi, mulai bulan pertama sejak Tanggal Berlaku Polis yang dihitung dengan formula sebagai berikut:

$$\text{luran Tabarru}' = (\text{Kontribusi Tahunan} \times \text{Tingkat luran Tabarru}') \div 12$$

Tingkat luran *Tabarru'*:

Plan	5P10	5P15	5P20	10P15	10P20	10P25
Tingkat luran <i>Tabarru'</i>	10%	12,5%	17,5%	15%	20%	25%

### b. Alokasi Kontribusi untuk Nilai Tunai

Sebesar Kontribusi setelah dikurangi *Ujrah* Kontribusi dan luran *Tabarru'*. Besaran Nilai Tunai yang terbentuk adalah:

$$\text{Alokasi Nilai Tunai} \times (1 + \text{Tingkat Imbal Hasil}^*) - \text{Ujrah Pengelolaan Nilai Tunai}$$

\*catatan: tingkat imbal hasil yang besarnya tergantung kinerja investasi yang dikelola

### c. Alokasi Kontribusi untuk Ujrah Kontribusi

Sebesar persentase dari Kontribusi berdasarkan Plan yang dipilih. *Ujrah* Kontribusi dibayarkan selama Masa Pembayaran Kontribusi.

Plan	5P10	5P15	5P20	10P15	10P20	10P25
<i>Ujrah</i> Kontribusi (% Kontribusi)	50%	47,5%	45%	50%	47,5%	45%

## 2. Ujrah Pengelolaan Nilai Tunai

Maksimal 1,25% per tahun dari Nilai Tunai yang terbentuk.

## 3. Ujrah Penebusan Polis

*Ujrah* Penebusan Polis = Kontribusi Tahunan x Faktor *Ujrah* Penebusan Polis sesuai tahun diberlakukannya penebusan polis

Tabel Faktor *Ujrah* Penebusan Polis:

Tahun Polis ke-	%
1	30%
2	20%
3	10%
4, dst	0%

## 4. Ujrah Pencetakan Polis

Rp150.000 apabila Pemegang Polis menghendaki Polis dalam bentuk cetak (*hardcopy*).

### • Akad Hibah *Mu'allaqah bi al-Syarth*

Janji atau komitmen (*iltizam*) Pengelola untuk memberikan hibah berdasarkan syarat dan ketentuan yang ditetapkan Pengelola secara jelas dan diketahui oleh Pemegang Polis pada saat penawaran berupa Manfaat Hibah.

### • Akad *Tabarru'*

Akad hibah dalam bentuk pemberian luran *Tabarru'* dari Pemegang Polis kepada Dana *Tabarru'* untuk tujuan tolong menolong di antara para Pemegang Polis yang tidak bersifat dan bukan untuk tujuan komersial sebagaimana diatur dalam Polis.

### • Akad *Wakalah Bil Ujrah*

Akad antara Pemegang Polis secara individu dengan Pengelola yang memberikan kuasa kepada Pengelola dengan tujuan komersial sesuai kuasa atau wewenang yang diberikan berdasarkan Polis ini, dengan imbalan berupa *Ujrah*.

## Risiko-risiko yang harus diperhatikan

- Risiko Klaim** ditolak karena Peserta Meninggal Dunia disebabkan oleh hal-hal yang dikecualikan dari asuransi (Pengecualian) atau karena tidak menyampaikan riwayat sakit saat pengajuan asuransi.
- Risiko pembatalan sepihak/ditutup oleh Pengelola** apabila Kontribusi tidak dibayarkan dalam waktu 60 hari sejak tanggal jatuh tempo atau terdapat unsur ketidakbenaran akibat adanya informasi, keterangan, pernyataan atau pemberitahuan yang keliru atau tidak benar atau terdapat penyembunyian keadaan pada formulir pengajuan asuransi.
- Risiko inflasi** yaitu penurunan nilai mata uang akibat kenaikan harga-harga barang dan jasa di masa yang akan datang.

## Pengecualian

- Keadaan yang sudah ada sebelumnya;
- Perang;
- Bunuh diri dan/atau melukai diri sendiri;
- Tindakan melanggar hukum;
- Eksekusi hukuman mati oleh pihak yang berwenang;
- Penyakit yang disebabkan secara langsung maupun tidak langsung dengan virus HIV/AIDS

\*Pengecualian lainnya dengan penjelasan yang lebih lengkap mengacu pada Polis

## Simulasi Produk

<b>Peserta</b>	Usia, 38 tahun
<b>Kontribusi Tahunan</b>	Rp12.000.000
<b>Masa Pembayaran Kontribusi</b>	5 tahun
<b>Masa Asuransi</b>	10 tahun
<b>Santunan Asuransi</b>	Rp180.000.000



Usia Masuk  
38 tahun

Manfaat Asuransi<sup>1</sup>

Usia  
43 tahun

### Manfaat Akhir Kontrak<sup>2</sup>

- Manfaat Hibah: Rp33.000.000
- Estimasi Nilai Tunai: Rp34.459.598



Usia  
48 tahun

Masa Pembayaran Kontribusi

Masa Asuransi

### Keterangan:

#### 1. Manfaat Asuransi

- Manfaat Meninggal Dunia : Rp180.000.000 + Nilai Tunai
- Manfaat Meninggal Dunia di Bulan Suci : Rp360.000.000 + Nilai Tunai
- Manfaat Meninggal Dunia saat menjalankan Ibadah Haji : Rp360.000.000 + Nilai Tunai
- Manfaat Santunan Tambahan Meninggal Dunia : Rp10.000.000

#### 2. Manfaat Akhir Kontrak

- Nilai Tunai = 100% Nilai Tunai yang terbentuk
- Manfaat Hibah = 275% x Rp12.000.000 = Rp33.000.000

### Catatan:

Ilustrasi ini tidak mengikat dan bukan merupakan perjanjian asuransi serta bukan bagian dari Polis. Hak dan kewajiban sebagai Pemegang Polis/Peserta dan ketentuan mengenai produk ini tercantum dalam Polis. Ilustrasi lengkap tentang produk ini baik kontribusi yang harus dibayarkan, Santunan Asuransi dan sebagainya tercantum dalam proposal.

## Catatan penting untuk diperhatikan nasabah pembeli produk

- Produk asuransi ini merupakan asuransi dari PT Sun Life Financial Indonesia (Sun Life Indonesia)
- Nasabah pembeli produk wajib membaca dengan teliti serta menyetujui segenap persyaratan serta kondisi yang tercantum pada polis.
- Sun Life Indonesia bertanggung jawab penuh atas penerbitan/penolakan polis dan klaim.
- Brosur ini bukanlah perjanjian/polis asuransi. Informasi ini disiapkan serta dibuat ringkas mungkin oleh Sun Life Indonesia untuk memberikan gambaran mengenai berbagai manfaat asuransi dan ketentuan dari kepemilikan asuransi ini kepada pembeli produk. Syarat dan ketentuan selengkapnya mengacu kepada Ringkasan Informasi Produk yang dapat diunduh melalui [www.sunlife.co.id/id/protection/life/asuransi-salam-anugerah-harapan/](http://www.sunlife.co.id/id/protection/life/asuransi-salam-anugerah-harapan/).

### Tentang Sun Life

Sun Life merupakan perusahaan penyedia layanan jasa keuangan internasional terkemuka yang menyediakan produk pengelolaan aset, kekayaan, asuransi, dan solusi kesehatan, baik untuk individu maupun korporasi. Sun Life telah beroperasi di sejumlah pasar utama di seluruh dunia, termasuk Kanada, Amerika Serikat, Inggris, Irlandia, Hong Kong, Filipina, Jepang, Indonesia, India, Cina, Australia, Singapura, Vietnam, Malaysia, dan Bermuda. Per 30 September 2023, Sun Life memiliki total aset kelolaan sebesar CAD 1,34 triliun. Untuk informasi lebih lanjut, silakan kunjungi [www.sunlife.com](http://www.sunlife.com).

Sun Life Financial Inc. diperdagangkan di bursa saham Toronto (TSX), New York (NYSE), dan Filipina (PSE), dengan kode saham SLF.

#### Peringkat Kekuatan Finansial\*

Standard & Poor's	: AA – per 31 Januari 2023
Moody's	: Aa3 – per 31 Januari 2023
A.M. Best	: A+ – per 31 Januari 2023
DBRS	: AA – per 31 Januari 2023

\* Seluruh rating kekuatan finansial ditujukan untuk Sun Life Assurance Company of Canada (per 30 Juni 2023)

### Tentang Sun Life Indonesia

Sun Life Indonesia menawarkan aneka produk perlindungan dan pengelolaan kekayaan, mulai dari asuransi jiwa, asuransi pendidikan, asuransi kesehatan, hingga perencanaan pensiun. Sun Life Indonesia bermitra dengan lembaga keuangan nasional dan multinasional yang terkemuka untuk menjalankan strategi yang tersebar melalui berbagai jalur dan menyediakan akses yang lebih luas untuk solusi asuransi. Per 30 September 2023, distribusi keagenan konvensional Sun Life didukung oleh lebih dari 3.422 tenaga pemasar dan 48 kantor pemasar mandiri konvensional yang tersebar di seluruh Indonesia. Sementara untuk distribusi keagenan syariah, per 30 September 2023, Sun Life memiliki lebih dari 1.241 tenaga pemasar untuk agency syariah dengan 22 kantor pemasaran kantor mandiri syariah yang tersebar di seluruh Indonesia.

Per 30 September 2023, tingkat *Risk Based Capital* (RBC) Sun Life Indonesia adalah 460% (konvensional) dan RBC Syariah Sun Life Indonesia sebesar 201%, lebih tinggi dari persyaratan minimum pemerintah yaitu 120% dengan total aset Sun Life Indonesia sebesar Rp20,1 triliun.\*\*

\*\* Sudah diaudit

### Pusat Layanan Nasabah

PT Sun Life Financial Indonesia  
Jl. Dr. Ide Anak Agung Gde Agung Blok 6.3  
Kawasan Mega Kuningan  
Jakarta Selatan 12950  
Telepon : 1 500 SUN (786)  
E-mail : [sli\\_care@sunlife.com](mailto:sli_care@sunlife.com)  
[www.sunlife.co.id](http://www.sunlife.co.id)

PT Sun Life Financial Indonesia  
berizin dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan